Dates de formation

Certificat de conseiller de vente

Session 2026

Date	Heure de début	Heure de fin	Matière enseignée	Format/Lieu	Durée (indiqué en nombre de périodes de 45min)
			Stratégie, planification et reporting	e-learning	1
28 janvier 2026	08:30	12:00	Stratégie, planification et reporting	présentiel / CVPC	4
			Connaissance de soi	e-learning	1
04 février 2026	08:30	12:00	Connaissance de soi	présentiel / CVPC	4
			Prospection et planification des rendez-vous	e-learning	1
11 février 2026	08:30	12:00	Prospection et planification des rendez-vous	présentiel / CVPC	4
			Préparation des entretiens et argumentaire	e-learning	1
25 février 2026	08:30	17:00	Préparation des entretiens et argumentaire	présentiel / CVPC	8
			Entretiens de vente	e-learning	1
04 mars 2026	08:30	17:00	Entretiens de vente	présentiel / CVPC	8
			Suivi, fidélisation et références actives	e-learning	1
11 mars 2026	08:30	12:00	Suivi, fidélisation et références actives	présentiel / CVPC	4
			Défense du prix et de la marge	e-learning	1
18 mars 2026	08:30	12:00	Défense du prix et de la marge	présentiel / CVPC	4
			Préparation - Training entretien de vente	e-learning	1
25 mars 2026	08:30	12:00	Training - entretien de vente	présentiel / CVPC	4
15 avril 2026	08:30	17:00	Examen	0	0